

**ВСЕГДА ВМЕСТЕ**

Никогда не задумывались, как причудливо судьба порой слетает свое кружево, разделяя или объединяя людей, разрушая их компании или даря надежду?

В последние годы на многочисленных выставках в Германии и в других странах мы постоянно видим рядом две немецкие фирмы: Classen Apparatebau Wiesloch GmbH и Grenzebach BSH GmbH. Не стала исключением и «Деревообработка 2011» в Минске, где они разместились на одном стенде. Здесь мы и задали им вопрос: «На чем основано ваше сотрудничество?» (WN)



Г-н Кристиан Шнадт (слева) и Г-н Экхард Роккеншю

Название «Apparatebau Wiesloch» принадлежало крупной немецкой производителю высокотемпературного оборудования, который в 1992 году прекратил свою деятельность на рынке. Предприятие к тому времени продало в мире около 4.000 масляных нагревателей, включая установки для морских судов, для сжигания древесного и жидкого топлива.

Однако, сменив владельца, компания вновь продолжила выпускать нагреватели и комплектующие для фирмы Bertrams-Konus и других потребителей. В 1998 г. Норберт Классен, возглавивший Bertrams-Konus, Клаус Альбрехт, доверенный Bertrams-Konus, и Ганс-Раймунд Поос выкупили фирму, учредили предприятие Classen Apparatebau Wiesloch и начали развивать производство и экспорт продукции.

Сегодня в нагревательных установках немецкой компании Classen Apparatebau Wiesloch GmbH в качестве теплоносителя используется термическое масло. Поэтому установки отличаются работой в высокотемпературном диапазоне – вплоть до 350°C. При более высокой температуре – до 400°C – применяются специальные термические масла или перегретый пар. А при температурах до 550°C нагревательные системы работают на солевых материалах: двух- или трехкомпонентных смесях KNO<sub>3</sub>, NaNO<sub>2</sub> и NaNO<sub>3</sub>.

Самые надежные и мощные установки компании – Kontaktomat – проектируются, изготавливаются и испытываются в соответствии с немецкими и европейскими стандартами и директивами (PED 97/23/EC, DIN 4754, VDI-директива 3033). При поставке систем на экспорт они выпускаются также с учетом местных стандартов, например, норм ASME или SQL (для КНР), а также ГОСТов и ТУ Гостехнадзора и Промотмнадзора (для Российской Федерации и Беларуси).

Компания Wiesloch осуществляет работы по проектированию, технико-экономическому обоснованию проектов, а также изготовлению индивидуальных установок и энергетических систем «под ключ». В ее оборудовании применяется уникальная система колосников собственной разработки.

Важнейшим направлением деятельности предприятия являются установки, сжигающие твердое топливо и древесные отходы, образующиеся на лесопильных и деревообрабатывающих предприятиях, производящих ДСП, ДВП, ОСБ, МДФ, шпон, фанеру (в т.ч. облицованную или окрашенную), клееный брус и т.д. В нагревательных системах Wiesloch также может сжигаться древесная пыль, возникающая, например, в процессе работы шлифовального оборудования, находит применение горячий воздух, отводимый от прессов и сушильных камер, и используемая на производстве горячая вода. Диапазон мощности установок компании 5-60 МВт.

Системы Wiesloch известны своей высокой гибкостью и надежностью, соответствием современным требованиям и запросам предприятий различных отраслей промышленности. Они используют широкий диапазон топлива (по размеру фракции и влажности), обеспечивая при этом минимальные выбросы в процессе работы.

С первого дня создания компании нагревательные установки Wiesloch проектировались для обеспечения максимальной эффективности и минимального ущерба для экологии, наряду с постоянной оптимизацией параметров горения и применением систем сжигания с низким содержанием NO на выходе. Внедрение данных технологий неизбежно требует немалых инвестиций, но они окупаются в течение короткого времени, обеспечивая при этом значительную экономию топлива. А подключение тепловых установок к местным электростанциям, например, использующим турбогенераторы ORC (англ. Organic Rankine Cycle – цикл Ренкина на органическом рабочем теле, – прим. ред. WN), позволяет предприятию не только успешно решать свои проблемы по утилизации отходов, но и превратить этот процесс в источник дополнительной прибыли.

А теперь предоставим слово одному из руководителей компании.

**Г-н Кристиан Шнадт (Christian Schnadt), директор по сбыту Classen Apparatebau Wiesloch GmbH:**

«Я работаю в Беларуси с 1999 г. и начал свою деятельность в компании Grenzebach BSH GmbH. Эта фирма планировала совместно с Bertrams-Konus поставить тепловую систему на ЗАО «Пинскдрев»: там хотели перейти с парового отопления на термомасло. Однако в то время «Пинскдрев» не смог получить финансирование и предложил бартер. Мы согласились, и это стало нашим первым проектом с данной организацией. Через несколько лет мы поставили ей еще одну нашу систему. Компания «Мостовдрев» приобрела у нас сушильную установку на термомасле, два года тому назад в «Ивацевичдрев» мы установили комбинированную систему, которая может работать как на твердом топливе, так и на газе. Большое количество проектов мы выполнили в России: на Сыктывкарском фанерном заводе, на «Красном якор»е, под Костромой и Муромом. Добились прекрасных результатов в странах Балтии, к примеру, в Латвии. Там много сушильных камер Grenzebach BSH, и все они оснащены нашими энергетическими установками.

Деревообрабатывающие предприятия стран СНГ хорошо знают наши установки в области высокотемпературной обработки, в которых сжигаются биомасса и отходы. Мы поставляем им и системы доставки тепла потребителям, подведения его к прессам, сушильным камерам, каландрам и т.п., в независимости от

того, работают ли эти установки длительными или короткими циклами.

Наша деятельность не ограничивается деревообрабатывающей промышленностью: оборудование Classen Apparatebau Wiesloch работает в химической индустрии, в металлургии, строительстве. Мы также производим системы для солнечных электростанций. Все это оборудование отличается высокой гибкостью, а наше предприятие только выигрывает от эффекта синергии. И еще: если развитие одной из отраслей замедляется, то в других оно движется поступательно. Так что, работая в разных областях и на многочисленных рынках, мы получаем хороший доход. Спады и подъемы компенсируют друг друга, и общий график превращается в восходящую линию с небольшими неровностями. В этом наша философия.

Сегодня рынок производства тепла и электроэнергии активно развивается, и спрос на нем растет. Особенно когда речь идет о биомассе – ведь многие развитые страны стараются снизить долю использования ископаемых источников энергии. Недавно мы поставили оборудование для итальянской электростанции. По сути, установка представляет собой котел на термомасле, для разогрева которого сжигается шелуха зерен риса. Электростанция при этом вырабатывает больше 1 МВт. Для таких децентрализованных электростанций, на мой взгляд, в настоящее время существует громадный рынок. Только что у нас купили систему в Латвию и сразу просят еще одну»...

*Расскажите, пожалуйста, о вашем самом крупном проекте.*

«Я не хотел бы делить наши поставки на большие и маленькие – для нас важна каждая из них. К тому же непонятно, как сравнить: по megawattам или по стоимости? Но система на 10 МВт может стоить и 3 млн. евро, и 1,5 – все зависит от конкретных условий. Мы очень рады, что наше предприятие успешно развивается, и не хотим выделять кого-то из заказчиков. Главное – что заказов становится все больше и дело успешно движется».

*Как вы оцениваете ситуацию в Беларуси, чего ждете от будущего?*

«Сейчас в Беларуси работать стало сложнее, но компании развиваются и получают финансирование. После встреч на выставке «Деревообработка» мы с большей уверенностью смотрим в будущее. Выполняем проекты в России, Европе, Северной Америке, Азии. Больше всего любим сложные задачи, успешно справляемся с ними и превращаем проблемы в изящные решения, которые приносят успех как нам, так и нашим клиентам. В этом – наша стратегия.

А прогнозировать ситуацию не буду: если бы у меня был хрустальный шар, я заглянул бы в него и рассказал, что нас всех ждет. Но у меня его нет. Так что всякий прогноз в моем понимании больше похож на гадание. Мы ждем следующего года – у нас много контактов, которые предстоит превратить в контракты и проекты, – и не предвидим сложностей. Мы хотим заниматься тем, что делаем и сейчас: поставлять высокоэнергетические системы отличного качества по разумной цене».

**Classen Apparatebau Wiesloch GmbH**  
www.apparatebau-wiesloch.de

Компания – Grenzebach BSH GmbH, которая уже упоминалась выше, входит в крупную группу Grenzebach и представляет собой концерн с заводами в Германии, Северной Америке и Китае. Его подразделение по технологиям обработки древесины проектирует и производит станки и линии для фанерной промышленности и производства шпона (линии строгания и лущения

шпона; гладильные, ленточные, роликовые и «бесконечные» сушильные камеры для шпона; приборы измерения и регулирования влажности, сортировочно-штабелирующие устройства и многое другое. В программе концерна также много оборудования для различных отраслей промышленности: сканеры для изоляционных материалов, устройства для формовки, закалочные печи, устройства и пневматический транспорт для пропитки бумаги, установки для смешивания и дозирования полимеров, подъемные столы, штабелирующие и пакетирующие устройства, транспортеры, рольганги, роботы и т.д. О компании мы также попросили рассказать ее руководителя.

**Г-н Экхард Роккеншю (Erhard Rockenschuh), директор по сбыту подразделения деревообрабатывающего оборудования Grenzebach BSH GmbH:**

«Я уже почти 20 лет работаю на территории бывшего Советского Союза. Первая моя поездка состоялась в 1993 г. в Пинск, когда я предлагал им приобрести первую сушильную камеру для шпона. Тогда трудился в техническом отделе, а с 1995 г. – в отделе продаж компании Babcock-BSH GmbH»...

*Тут мы прервем г-на Роккеншю, потому что компания, которую он упоминал, в то время была хорошо известна в наших странах. Вспомните пресс-релиз выставки Лесоремати 2002: «Фирмы Babcock-BSH и Kiper, выпускающие оборудование для производства шпона, были представлены небольшими, но самостоятельными стендами», – прим. ред. WN*

«Вообще же буквы BSH – это сокращение от фамилий учредителей (Битнер, Шильдер и Хас) одноименной немецкой компании, которая была основана очень давно. В 1971 году ее приобрела фирма Babcock, а после банкротства последней в 2003 году все это объединение купил г-н Грензбах (Grenzebach). После этой утряски структур и наименований наша компания занялась обычной работой: мы поставили много сушильного оборудования в Беларусь, Россию и страны Балтии. За первой сушильной камерой в «Пинскдрев» последовала вторая, а сейчас готовятся к установке третьей – монтаж намечен на начало следующего года. Также установили сушильную камеру на термомасле в «Мостовдрев», появились и новые проекты в Речице, Гомеле и Могилеве».

В целом же я считаю, что предприятия России и других стран Восточной Европы – это идеальные партнеры для нас на данный момент. Здесь все фанерные заводы требуют реконструкции сушильного хозяйства. Да и отзывы о нашем оборудовании всегда самые положительные. Например, недавно подписали договор на поставку двух сушильных линий в Уфу. Оказалось, руководители местного предприятия работали ранее в городе Мосты и знают нашу продукцию. И хотя тендер на оборудование был тяжелым, контракт в результате получили мы.

*Почему вы всегда работаете вместе с г-ном Шнадтом?*

Во-первых, он мой бывший коллега по ряду компаний – по BSH и Babcock. Мы давно знаем друг друга. Во-вторых, как-то, заключая контракт по поставке сушильных камер с обогревом на природном газе, я спросил клиента: «Почему вы не применяете термомасло»? Как оказалось, тот о нем даже ничего не слышал. Тогда я привез в эту компанию г-на Классена, и это стало началом нашей очень успешной совместной работы. Скоро будем отмечать юбилей – 10 лет с тех пор, когда мы пошли рука об руку. Кстати, первую свою поездку мы совершили в Гомель. Когда можешь предложить клиенту комплексный проект, позволяющий ему получить высокую температуру, увеличить производительность и исключить проблемы коррозии оборудования – это сильная позиция. И наш тандем всегда успешен – как в странах СНГ, так и в Польше, Америке и т.д.

*А вы как оцениваете выставку в Минске?*

Цены у нас кусаются, но когда мы делим 18 метров на трюх (у нас на стенде еще представлена третья немецкая фирма), то получается нормально. К тому же, я уже говорил, что будущее – за странами Восточной Европы»...

**Grenzebach BSH GmbH**  
www.grenzebach.com

Мы посидели еще немного за столом на стенде этих компаний, говорили о разных мелочах, шутили, смеялись, и я подумал, что в этом их взаимодействии проглядывает будущее бизнеса и в наших странах, когда объединенными усилиями можно добиться большего, работать комфортно и эффективно.

Оборудование  
Технологии  
Лесопроизводство

www.woodexpo.ru

**WOODDEX**  
лестехпродукция

29 ноября – 2 декабря 2011  
МВЦ «Крокус Экспо», Москва

12-е Международное выставочное мероприятие выставки лесотехники, лесной, лесопромышленной и лесозаготовительной для России, Беларуси, Украины и других европейских стран

Три площадки: Гостиница Москва | Лесной промышленной выставки РФ | Международная выставочная площадка

Территория выставочного мероприятия

С УЧАСТИЕМ

Тел: +7 (495) 495-11-00 | Факс: +7 (495) 495-41-21 | E-mail: info@woodexpo.ru